



PROFIL

Avec trois ans d'expérience dans le développement commercial, je maîtrise les stratégies de vente, la gestion de la relation client et l'atteinte d'objectifs ambitieux. Dynamique, orienté et doté d'un excellent sens du relationnel, je suis à la recherche d'une opportunité pour contribuer activement à la croissance d'une entreprise en valorisant mes compétences. Après plus de deux ans d'expérience en tant que commercial, je suis prêt à relever de nouveaux défis. Doté d'un excellent sens du contact, j'instaure des relations de qualité avec mes différents interlocuteurs. Proactif et sachant faire preuve d'audace, je me distingue par une forte culture du résultat.

COMPETENCES

Adobe (Photoshop, Illustrator) Word Excel

Excellente communication verbale et écrite

Prospection commerciale

Développement du portefeuille clients

LANGUAGES

Français

Anglais

CENTRES D'INTÉRÊT

Sport

Voyage

MOBIO GEOFFREY

COMMERCIAL

CONTACT

+225 07-79-68-19-03

Geoffrey.mobio@gmail.com

Koumassi 32, Abidjan

PARCOURS PROFESSIONNEL

2025

RESPONSABLE COMMERCIAL IMPRIMSERICA

Créer des opportunités de vente
Capacité de négociation
Traitement des appels d'offres via sigomap
Développement du portefeuille clients

2022-2025

COMMERCIAL Luxsor Sarl

Créer des opportunités de vente
Capacité de négociation
Adaptabilité dans la communication
Développement du portefeuille clients

2020-2022

IMPRIMEUR Luxsor Sarl

Production de visuel
Faxonnage visuel
Montage de support

2019-2020

GSCOM

Responsable Imprimeur
Planification et organisation
Gestion des ressources et des stocks
Suivi de la qualité
Maintenance des équipements
Management et formation des équipes
Veille technologique

EDUCATION

2014-2015

BAC B

Intellect Afrique

2011-2012

BEPC

Collège Safop